

営業の生産性向上事例と人工知能がもたらす未来 ～クラウド型CRM(顧客管理)活用のご紹介～



salesforce

昨今、様々な業種業態のお客さまで働き方改革が叫ばれております。
営業活動もこれまでのやり方では生産性が上がらない時代になっております。
しかし個人の能力が変わらなくても生産性がアップする仕組みがあれば売上アップは可能です。
今回は様々な業種で実際に活用され、売上アップに繋がった具体的な活用事例と
人工知能がもたらす未来と題して、ご紹介をさせていただきます。

※裏面が申込用紙となっております。ご記入後FAXかメールにてお申し込みくださいませ。

開催概要

名 称	営業の生産性向上事例と人工知能がもたらす未来 ～クラウド型CRM(顧客管理)活用のご紹介～
会 期	2017年 12月 13日(水) 14:00 - 16:00 (受付開始 13:30-)
会 場	松山市道後町2丁目5-1 愛媛県県民文化会館(ひめぎんホール) 別館第12会議室
定 員	20名 (無料)
主 催	株式会社スカイネットシステム 株式会社セールスフォース・ドットコム

プログラム

13:30 - 14:00	開場・受付
14:00 - 14:05	ご挨拶 株式会社スカイネットシステム 代表取締役 中岡 富茂
14:05 - 14:20	Salesforceのご紹介 セールスフォース・ドットコム 海藻 泰貴
14:20 - 15:20	営業の生産性向上事例と人工知能がもたらす未来～Salesforce活用のご紹介～ セールスフォース・ドットコム 海藻 泰貴
15:20 - 15:35	基幹システムのデータを営業に活かす Wave Analyticsデモンストレーション 株式会社スカイネットシステム 名嘉山 良国
15:35 - 15:50	Q&A
15:50 - 16:00	閉会

お問い合わせ

株式会社スカイネットシステム 担当：名嘉山
Email : nakayama@skynet-sys.co.jp
TEL : 089-952-2002 (平日 09:00 - 12:00 / 13:00 - 18:00)

申込情報記入

会社名	
参加者様氏名	
電話番号	
メールアドレス	
役職	

ご記入後はFAXかメールにてお申し込みくださいませ。

FAX番号：089-952-2003

メールアドレス：nakayama@skynet-sys.co.jp